

医療顧客獲得
のための

開院ノウハウと 顧客の離脱防止対策

2023年11月16日(木)

13:30～15:00(受付開始 13:15～)

参加費用：無料

会場 **CIVI北梅田研修センター**
大阪市北区芝田 2-7-18 LUCID SQUARE UMEDA 5 階



講
義
内
容

- ① 顧問料が高い医療顧客の獲得ノウハウ
- ② 開業20年で職員18名、医療顧客比率30%を実現
- ③ 紹介案件獲得と顧客満足度向上のための経営情報提供ツールの活用
- ④ 顧客の経営管理体制構築システムアドバイス
- ⑤ 顧客満足度向上のための体系的職員教育ツールの選択

講師 米田会計事務所・
アティスコンサルティング株式会社 代表 **米田茂先生**

平成15年11月に独立開業。開業20年を迎える。
大学卒業後、会計事務所へ入社。在職中、医療経営コンサルタントの資格を取得し、クリニック開業案件も50件を超え、M&Aも手掛ける。
開業場所探しから資金調達、面接、開業前研修、開業後のフォローアップ研修など、一気通貫にきめ細かくサポートを行っている。
企業理念は、「安心を与え、信頼を得る」。
現在、近畿税理士会京都府支部連合会会長。



Bizupセミナー 参加申込書

※ご参加希望の方はFAXまたはWEBにてお申し込みください。

貴社名		参加者名①		WEBからの申し込み はこちらから ↓↓↓ 
申込者名		参加者名②		
ご住所	〒	TEL		
		FAX		
e-mail 【必須】		@		

FAX
送信先

06-6374-4445



日本ビズアップ株式会社

大阪市北区芝田1-12-7大栄ビル本館305号室
TEL 06-6374-4443

ご案内が不要な場合は、お手数ですが上記記入欄にFAX番号と貴社名をご記入のうえ、FAX送信くださいますようお願い致します。